

# ‘We werden de afgelopen jaren te veel geleefd’

Het leven van succesvolle zakenvrouw Sharita Horyon werd in het voorjaar van 2020 op z'n kop gezet. Ze kreeg het coronavirus en werd opgenomen in het ziekenhuis. Ze ondertekende in het ziekenhuisbed zelfs een aangepast testament. Dankzij goede zorg – en misschien ook een portie geluk? – kan ze het allemaal navertellen. En ondanks de ellende die het virus veroorzaakte, heeft ze er toch de nodige lessen uit getrokken. Een verhaal over zakelijk succes, keuzes en beseffen wat het leven echt inhoudt.

## Om toch zakelijk te beginnen: wat maakt dat jullie bedrijf (Horyon Innovaties en Technieken BV) de succesformule gevonden heeft?

‘Door met passie en vol overgave invulling te geven aan de bedrijfsvoering en daarnaast de drive hebben om overal de eerste in te willen zijn, is het ons gelukt om succesvol te zijn. Ook zijn we nooit bang geweest om de benodigde stappen naar verduurzaming en innovaties te zetten. Zorgdragen voor een juiste borging van je processen en het verwerven van de juiste certificaten zijn hierin, voor ons, een essentieel onderdeel. Met deze visie het juiste team van werknemers om je heen verzamelen kun je je onderscheiden van je concurrentie.’

## Is er volgens jou nog een ongelijkheid in man/vrouw als het gaat om ondernemen?

‘Het is bekend dat vrouwen nog steeds ondervertegenwoordigd zijn in het bedrijfsleven, een lager loon krijgen dan een mannelijke collega met dezelfde functie en opleiding, maar ook als zelfstandig ondernemer is soms sprake van ongelijkheid. Er wordt door mannelijke

investeerdere minder snel geïnvesteerd in een bedrijf van een vrouw dan van een man. Een vrouw komt misschien in hun ogen zacht en onzeker over. Een vrouwelijke investeerder vindt het juist knap en slim dat vrouwen zich ijverig willen profileren als personen die gemotiveerd zijn met een duidelijk doel voor ogen om succesvol een zaak te gaan runnen.’

## Waar heb je als ondernemer het meeste van geleerd?

‘Leermomenten zijn er bij een zelfstandig ondernemer dagelijks. Blijf vooral jezelf. Vind de juiste balans tussen het rationele handelen van een man en het empathisch vermogen van een vrouw. Het blijven verdiepen in nieuwe materies, kennisverrijking door studies is van essentieel belang. Daarnaast koester ik ons goede netwerk dat zeer waardevol en leerzaam is. Ook dit draagt positief bij aan een juiste doorontwikkeling van ons bedrijf. Je leert van andere ondernemers.’

[Lees verder >](#)



### Welk advies heb je voor beginnende ondernemende vrouwen?

'Geloof in jezelf. Wees vriendelijk, correct, zelfverzekerd maar zonder arrogantie en laat altijd je lach zien. Hierdoor kom je stralend en sprankelend over. Een beginnende ondernemer hoeft niet altijd jong te zijn, maar daar even vanuit gaande en naar mijzelf kijkend kan ik het volgende zeggen: je bent jong, hebt nog geen kinderen, misschien al wel een leuke relatie. Je geniet dan van een enorme vrijheid om onder andere risico's te durven nemen. Doordat je (nog) geen kinderen hebt ben je niet strikt gebonden aan tijden. Hierdoor kun je jezelf volledig richten op het plegen van acquisitie en de opbouw van een goed stabiel netwerk. Hierbij zal je overdag, de avonden en zelfs de weekenden moeten benutten om je onderneming op te bouwen en/of verder uit te bouwen. Met je inkomsten weer geld maken.'

'Ken jezelf in je opbouwfase een laag salaris toe. Zo heb ik dit in elk geval gedaan. Hierbij heb ik alle inkomsten optimaal ingezet om ons familiebedrijf nog succesvoller te maken. Investeer niet onnodig maar weloverwogen. Start met het investeren in scholing, materialen en middelen welke noodzakelijk zijn voor de opbouw van je onderneming. Een luxe auto, ook al zou dat tot de mogelijkheden behoren, is in deze fase ondergeschikt aan overige investeringen. Verdiep je in alle processen van je onderneming en zorg dat je altijd zicht zal houden op de financiële stromen van je onderneming. Tot de dag van vandaag, en dat zal altijd blijven, draag ik zelf de verantwoordelijkheid over ons financieel management. Ook al zou je op een dag dit onderdeel overdragen aan een externe partij, blijf altijd gefocust en kijk over de schouder mee.'

### Voldoende inspiratie voor anderen! Met welke inspirerende persoon of ondernemer zou jij zelf eens uitgebreid willen lunchen en waarom?

'Oprah Winfrey! Als tiener luisterde ik al goed naar haar adviezen: laat altijd je goede manieren en intelligentie zien! Straal klasse

uit! Als getinte vrouw heeft zij extra moeten vechten om een plek te veroveren in de TV-wereld, die voornamelijk alleen maar bestond uit mannen, witte mannen. Zwarte muzikanten en sporters waren al wel bekend maar een donkere TV-presentatrice nog niet. We zijn nooit te oud om te leren. Ik zou tijdens een lunch met deze geweldige dame nog steeds enorm veel van haar kunnen en willen leren.'

### Heb jij tips of advies voor mede-ondernemers om het coronatijdperk te trotseren?

'Op nummer één staat voor mij: dankbaarheid. Wees in deze bizarre mysterieuze coronatijd dankbaar dat je er nog bent. Dit virus is machtig genoeg om je van het leven te beroven of je met een behoorlijke nasleep van ellende achter te laten. Helaas heb ik persoonlijk mogen ervaren dat corona mij mijn leven bijna heeft ontnomen. Na mijn ziekenhuisontslag kwam pas het besef wat het leven echt inhoudt. Ongemerkt werden we al die jaren geleefd. Corona heeft mijn leven in ieder geval flink op zijn kop gezet. Een voordeel: ik ben wat milder geworden. Ik kan namelijk perfectionistisch, hard en streng zijn. Daarentegen wel altijd rechtvaardig.'

'Mijn advies is dan ook: koester je gezin, familieleden, je personeel, je onderneming, opdrachtgevers, leveranciers en vrienden. Blijf vooral in contact met elkaar, veilig en wel. Omring je met mensen die succesvol ondernemen, ervaring hebben en leer van hen!

Geloof in jezelf en doe de dingen met volledige 'passie' en overgave. Wees in deze periode zuinig op hetgeen je hebt opgebouwd en probeer te behouden wat je hebt. Doe geen onnodige aankopen en ga niet bij de pakken neerzitten. Juist in deze periode moet je zéér actief en positief ingesteld blijven. Lever kwaliteit, verleen optimale service en kom na wat je afspreekt.'

■ [www.horyon.nl](http://www.horyon.nl)

'We zijn nooit te oud om te leren.'

